

よりスマートな価格設定により、 収益と利益率を高める

より収益性の高いアフターマーケットビジネスのためのプライス・インテリジェンス

ますます見通しが悪くなる市場環境の中で、それに応じた適切な価格戦略を立案することは極めて困難な作業です。 しかし、価格設定にうまく対応することができれば、価格設定は収益を向上させる最良の手段になります。 保守部品の価格設定アプローチを変革する最初のステップは、その目的に合った価格設定ソリューションを採用することです。

Syncron Priceを活用することで、主要な製造業、代理店、および仕入先は、ダイナミック・プライシング(動的価格設定)をグローバルレベルで自動化および最適化することができるようになります。

また人工知能(AI)と機械学習(ML)を活用することで、通常は把握できない価格設定の機会を特定し、アフターマーケットビジネスにおける販売量、収益、利益率を最大化し、企業業績にプラスの影響を与えることができます。



収益と利益率の向上

リストプライスを最適化する ことで、地域の市場や競合 他社に関するデータに基づいた 価格改定を実行できます。



オペレーションの生産性向上

お客様の ニーズや所定の ルールに基づいて、 セグメント別に保守部品の 価格設定を自動化します。



顧客満足度向上による ロイヤルティの獲得

一貫性があり且つ説得力のある 価格をお客様に提供します。



より広範な情報の取得

上流から下流までの価格 可視化を実現し、ライフサイクル サービス管理のためのより幅広い プロセスに影響を与えます。

価格カーブ最適化ツールや その他のインタラクティブな ダッシュボードを使用して、 価格設定戦略を可視化し、 バリュードライバーや競合 他社の価格などに基づいて、 現行価格を最適化する機会を 簡単に特定できます。

5.2%の利益の伸び

さまざまな製造業の お客様が、Syncron Priceを 導入した初年度に、 平均5.2%の利益増を 達成しています。



コア機能



すべての市場とセグメントにおいて完全な可視化を実現

カスタマイズ可能なダッシュボードやアドホックレポートにより、保守部品の価格設定データを可視化・分析。 サプライチェーン全体でのより高い収益性を実現する機会を迅速に特定し、対応できます。



無制限の柔軟性を獲得

製品グループを分類・セグメント化する機能により、複数の価格戦略をサポートし、最適な価格として 利益を最大化するための、よりカスタマイズされたアプローチを実現できます。



人工知能(AI)と機械学習(ML)を活用

人工知能(AI)と機械学習(ML)を活用して、より多くの情報に基づいた価格決定を行うことができます。 過去と現在の価格データを自動的に分析して、価格変更を提案し、サプライチェーンに追加された 新しい保守部品をセグメント化します。



完全な価格ウォーターフォールの最適化

グローバル価格とリンクされた地域価格リストを割引や料金、リベート(販売奨励金)、特別価格、見積価格等と 簡単に関連付けて、顧客向けの最適な正味価格を算出することにより、最終的なポケット価格に至るまでの 顧客向けネットプライスへの影響を理解できます。



リアルタイムの顧客フィードバックの収集

価格が市場の期待と一致しているかどうかを示す販売員からの統合顧客フィードバックをキャプチャするので、 必要に合わせて調整できます。

世界中のトップブランドが、SYNCRON PRICEを信頼しています。













今すぐご相談ください!

戦略面でのご相談、価値評価、実際のデモなど、ご関心をお持ちになり ましたら、ぜひシンクロン(お問い合わせ先:info.jp@syncron.com) までご連絡ください。



Syncron Price製品ソリューションに関する詳細については、syncron.com/jp/priceをご覧ください。





