

Intelligentere Ersatzteilpreise

für höhere Umsätze und Gewinnmargen



Preisintelligenz für ein profitableres Aftermarket-Geschäft.

Marktbedingungen sind schwer vorhersehbar, und die Festlegung des richtigen Ersatzteilpreises kann eine Herausforderung darstellen. Eine passende, speziell entwickelte Lösung kann Ihnen dabei helfen, Ihr Unternehmen von einem Kostenaufschlagsmodell auf eine wertorientierte und umsatzsteigernde Strategie umzustellen.

Syncron Price ermöglicht es führenden Herstellern, Händlern und Lieferanten, die dynamische Preisgestaltung weltweit zu automatisieren und zu optimieren. Branchenführendes Fachwissen wird mit laufend aktualisierten Marktdaten und Technologien, die auf künstlicher Intelligenz und maschinellem Lernen basieren, kombiniert, um verborgene Preischancen zu erkennen. Unsere Kunden verzeichnen ein größeres Absatzvolumen, einen höheren Umsatz und eine bessere Rentabilität im gesamten Aftermarket-Geschäft.



Optimieren

Verbessern Sie Ihre Gewinnmargen um bis zu 10 % durch Produktgruppen-segmentierung und optimierte Preisgestaltung.



Visualisieren

Analysieren Sie Preisdaten mit interaktiven Dashboards und Ad-hoc-Berichten, um Preischancen schnell zu erkennen und zu nutzen.



Analysieren

Nutzen Sie maschinelles Lernen (ML) zur Analyse historischer und aktueller Preisdaten, um intelligentere Preisentscheidungen zu treffen.

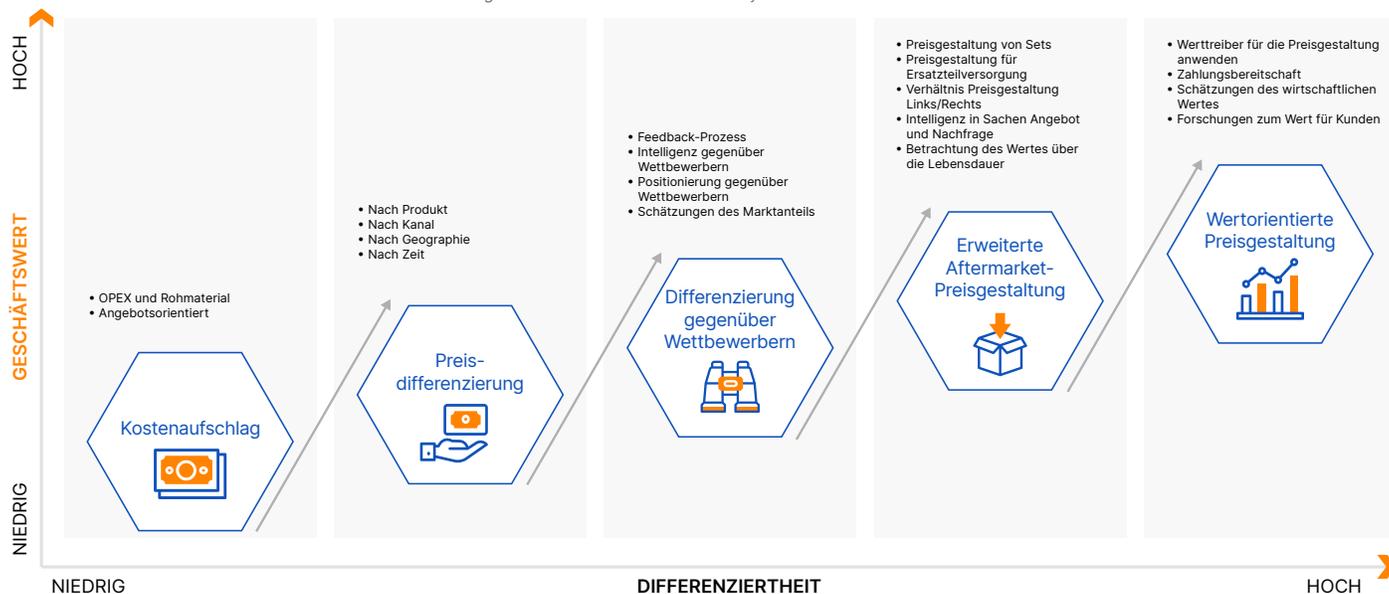


Verbessern

Verbessern Sie die Kundenbindung, indem Sie allen Ihren Kunden eine konsistente und transparente Preisgestaltung bereitstellen.

Verbessern Sie die Preisgestaltung für Ersatzteile entsprechend den Kundenerwartungen und den sich ändernden Marktbedingungen.

**Verglichen mit dem durchschnittlichen jährlichen Ersatzteilumsatz.*



Kernkompetenzen



Vollständige Transparenz über alle Märkte und Segmente hinweg erreichen

Optimieren Sie Ihre Listenpreise, damit Sie Anpassungen auf der Grundlage lokaler und wettbewerbsrelevanter Daten durchführen können. Visualisieren und analysieren Sie Ihre Daten zur Preisgestaltung von Ersatzteilen mit anpassbaren Dashboards und Ad-hoc-Berichten, damit Sie Möglichkeiten zur Steigerung der Rentabilität über die gesamte Lieferkette hinweg schnell erkennen und umsetzen können.



Unbegrenzte Flexibilität erzielen

Unterstützen Sie mehrere Preisstrategien mit der Möglichkeit, Produktgruppen zu kategorisieren und zu segmentieren, so dass Sie ein maßgeschneidertes Konzept zur optimalen Preisgestaltung und Gewinnmaximierung erhalten.



Abläufe für Preisgenehmigungen vereinheitlichen

Nutzen Sie automatische Genehmigungen auf der Grundlage von Prognosen und Simulationsmodellen, um die Auswirkungen der täglichen Preisanpassungen zu minimieren.



Fortschrittliche künstliche Intelligenz und maschinelles Lernen nutzen

Nutzen Sie maschinelles Lernen, um Gewinn- und Verlustberichte zu analysieren und Preise zu generieren, die die Wahrscheinlichkeit steigern, beim nächsten Auftrag den Zuschlag zu erhalten. Analysieren Sie automatisch historische und aktuelle Preisdaten, um Preisänderungsvorschläge zu erstellen, und segmentieren Sie neue Teile, sobald sie Ihrer Lieferkette hinzugefügt werden.



Die gesamten Preistreppe optimieren

Verstehen Sie die Auswirkungen auf die Nettopreise der Kunden bis hin zum endgültigen Verkaufspreis, indem Sie auf einfache Weise globale Preise und vernetzte regionale Preislisten mit Nachlässen und Gebühren, Rabatten, Sonderpreisen und Angebotspreisen verbinden, um den optimalen Nettopreis für einen Kunden zu berechnen.



Kundenfeedback in Echtzeit einholen

Erfassen Sie integriertes Kundenfeedback von Ihren Verkaufsteams, um festzustellen, ob die Preise mit den Markterwartungen übereinstimmen, damit Sie sie bei Bedarf anpassen können.

Führende Hersteller vertrauen auf Synchron Price



DAIMLER

HITACHI



SUZUKI

TEREX



Synchron Warranty wurde
im IDC MarketScape-Bericht
2021 für B2B-Preisoptimierungs-
und Managementanwendungen
als Leader ausgezeichnet.

Suchen Sie noch heute das Gespräch mit uns.

Egal, ob Sie an einem Beratungsgespräch, einer Wertanalyse oder einer technischen Demonstration interessiert sind: Unser Team freut sich darauf, mit Ihnen zu sprechen! Wenden Sie sich direkt an uns unter <https://www.synchron.com/contact/>.

Erfahren Sie unter [synchron.com/price](https://www.synchron.com/price) mehr über Synchron Price und darüber, was wir für Ihr Unternehmen tun können.

synchron

Synchron unterstützt führende Hersteller und Händler dabei, die Vorteile der neuen Dienstleistungswirtschaft zu nutzen. Mit unseren branchenführenden Investitionen in KI und ML bietet Synchron das erste, innovative, von Kunden empfohlene und vollständige integrierte Lösungsportfolio für intelligentes Service Lifecycle Management an, das Ersatzteilbestands-, Preis-, Garantie- und Außendienstmanagement umfasst. Unsere Lösungen, die in der Synchron Connected Service Experience (CSX)-Cloud bereitgestellt werden, bieten eine Wettbewerbsdifferenzierung durch außergewöhnliche Serviceerfahrungen im Aftermarket und verbessern gleichzeitig die Rentabilität des Aftermarket-Geschäfts. Weiterführende Informationen erhalten Sie auf [synchron.com](https://www.synchron.com).